



SÉMINAIRE

La vente aux États-Unis: stratégie de développement

Judi le 4 décembre 2008 - Hôtel Mortagne (Boucherville)

Lorsqu'il s'agit de percer un nouveau marché, les questions et les réponses varient souvent d'une entreprise à l'autre. Il existe cependant des bases et des barèmes auxquels il faut nécessairement se référer. Êtes-vous bien préparés ?

Le Groupe Export agroalimentaire Québec-Canada vous propose un séminaire animé par des professionnels d'expérience et portant sur la stratégie de développement de ventes aux États-Unis. Ce séminaire aura lieu à l'hôtel Mortagne à Boucherville, le 4 décembre prochain. Voici quelques-uns des sujets qui seront abordés :

Comment percer le marché américain?
Quels sont les grands joueurs, les plus récentes fusions?
Doit-on travailler avec des courtiers et sur quelle base?
Par où commencer?
Qui rencontrer?

Comment évaluer les coûts de distribution de mon produit?
Quels sont les frais de référencement pour ma catégorie?
Quelles sont les questions d'un acheteur?
Que dois-je prévoir pour établir mes coûts?

Après cette rencontre vous pourrez facilement :

- Mettre de l'avant une stratégie de démarchage à l'exportation vers les États-Unis;
- Vous préparer adéquatement pour vos rencontres avec les acheteurs, agents et courtiers;
- Prévoir et mettre en place une stratégie de distribution;
- Valider votre façon de faire auprès d'exportateurs chevronnés.

Cette activité de formation du Groupe Export agroalimentaire Québec-Canada est organisée en collaboration avec Mme Christine Côté, présidente d'*Optimum Solutions Réseau*. Les conférenciers invités à ce séminaire sont Messieurs Bruno Giuliani de Canards du Lac Brome et Fiore Napolitano de O'Sole Mio. Ils répondront à toutes vos questions et partageront avec vous leur façon de faire et leur expérience. Un cahier comportant de l'information pertinente sera remis à chaque participant.

AU PROGRAMME DE LA MATINÉE

7h30: Accueil et petit déjeuner continental
8h15: Les grands joueurs alimentaires américains et les plus récentes acquisitions
8h45: Le démarchage aux États-Unis: les différentes façons de faire
9h30: Acheteurs, agents et courtiers: stratégie de développement, façon de faire, ententes, etc.
10h00: Pratiques commerciales, promotions: ce que l'acheteur recherche
10h30: Pause de 15 minutes
10h45: Distribution : les joueurs, la façon de faire et les coûts
12h00: Fin de la rencontre

Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeexport.ca

groupeexport.ca



CONFÉRENCIERS INVITÉS :

Bruno Giuliani, Vice-président ventes marketing, Canards du Lac Brome. M. Giuliani occupe ce poste depuis 2000 et œuvre dans le domaine de la vente en alimentation depuis 1981. Au sein de l'entreprise Canards du Lac Brome, M. Giuliani est en charge des ventes au niveau international. Très actif sur le marché de la côte Est des États-Unis, il compte à son actif plusieurs années d'expérience en négociations avec les joueurs majeurs du marché de détail tels qu'Ahold, Shaws, Hannaford, DeMoulas et plusieurs autres. Canards du Lac Brome offre le canard en coupe primaire ainsi que des mets préparés.

Fiore Napolitano, Vice-président, O'Sole Mio inc. Cette entreprise familiale qui est à sa dixième année d'existence a déjà une très grande distribution. Les produits O'Sole Mio se retrouvent chez la majorité des grands détaillants de la côte Est des États-Unis. Après 6 ans de visites sur ce marché et de participations assidues aux foires alimentaires spécialisées, maintenant plus de 25% des ventes de l'entreprise se font aux États-Unis. O'Sole Mio est un fabricant de sauces et de pâtes fraîches et congelées.

OÙ ET QUAND ?

Boucherville : le 4 décembre 2008 de 7 h 30 à midi

Hôtel Montagne
1228, rue Nobel
Boucherville (Québec)

POUR INFORMATION

Madame Véronique Folny
Groupe Export agroalimentaire Québec-Canada
Tél. : 418-843-7854
veroniquefolny@groupeexport.ca

Madame Christine Côté
Optimum Solutions Réseau
Tél. : 418-840-2406
Christine.optimum@sympatico.ca

**VEUILLEZ RETOURNER VOTRE FORMULAIRE COMPLÉTÉ PAR TÉLÉCOPIEUR À L'ATTENTION DE
Véronique Folny au 418-574-1173**



Canada



Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeexport.ca

groupeexport.ca

Formulaire de participation



SÉMINAIRE La vente aux États-Unis: Stratégie de développement

Nom(s) du ou des participants : _____

Titre (s) du ou des participants : _____

Entreprise : _____

Produits : _____

Adresse _____

Ville _____ Code Postal : _____

Téléphone : _____ Télécopieur : _____

Courriel : _____ Site internet : _____

Signature : _____ Date : _____

Frais de participation (aucun remboursement en cas d'annulation):

TARIF MEMBRE (cotisation 2008 acquittée)

135,00\$ + taxes par participant, soit 152,38\$ x ____ = _____

85,00\$ + taxes pour un participant supplémentaire de la même entreprise, soit 95,94\$ x ____ = _____

Carte de crédit : MASTER CARD VISA AMERICAN EXPRESS

Numéro de carte : _____ Date d'expiration : _____

Nom du titulaire : _____

Signature du titulaire: _____

Chèque ci-joint *Veuillez nous facturer (membres en règle seulement); la facture sera payable sur réception.*
(Veuillez libeller votre chèque à l'ordre du **Groupe Export agroalimentaire**)

TARIF NON MEMBRE (paiement par carte de crédit requis lors de l'inscription *).

175,00\$ + taxes par participant, soit 197,53\$ x ____ = _____

Carte de crédit : MASTER CARD VISA AMERICAN EXPRESS

Numéro de carte : _____ Date d'expiration : _____

Nom du titulaire : _____

Signature du titulaire: _____

* Dès que les frais de participation auront été acquittés, une facture & un reçu de transaction vous seront envoyés pour fins de comptabilité.

Veuillez retourner ce formulaire par fax au (418) 574-1173



Agriculture et
Agroalimentaire Canada

Agriculture and
Agri-Food Canada

Canada

Agriculture, Pêcheries
et Alimentation

Québec



Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeexport.ca

groupeexport.ca