



MISSION COMMERCIALE EN CAROLINE DU NORD

30 MAI AU 1 JUIN 2007

Le Groupe Export agroalimentaire Québec-Canada en collaboration *Optimum Solutions*, propose aux exportateurs du Québec, une mission sur mesure en Caroline du Nord. Cette mission cible exclusivement le marché du détail. Elle s'adresse à vous si vous êtes un directeur de l'exportation, du marketing ou des ventes d'une entreprise spécialisée en transformation alimentaire et que :

- vous recherchez un référencement pour vos produits;
- vous souhaitez consolider vos liens avec vos acheteurs; et
- vous souhaitez accroître votre présence sur ce marché.

Cette mission vous permettra de rencontrer, sur une base individuelle, les gérants de catégorie (*category manager*) des chaînes suivantes : **Harris Teeter, Food Lion, Fresh Market, Lowe's Food Stores, Ingles Market et Earth Fare**

POUR VOUS INSCRIRE

Veuillez compléter le formulaire annexé. Pour chacune des chaînes, veuillez indiquer les catégories de produits pour lesquelles vous demandez un rendez-vous. Pour chaque chaîne sélectionnée vous obtiendrez un rendez-vous individuel de 20 minutes.

Prenez note que l'acheteur se réserve le droit de refuser un rendez-vous. S'il advenait que moins de 2 chaînes acceptaient de vous rencontrer, il vous sera possible d'annuler l'activité sans frais. Toutefois, si l'entreprise décide de participer malgré un seul rendez-vous le prix reste le même dû aux frais d'ouverture de dossier.

AVANTAGES

- Remboursement d'un (1) billet d'avion par entreprise participante (selon les tarifs négociés par le Groupe Export)*;
- Transport groupé inclus pour les rencontres;
- Agenda de rencontres personnalisé;
- Accompagnement d'Optimum Solutions.

NOUVEAU SERVICE : Afin de vous préparer adéquatement pour vos rencontres, le Groupe Export agroalimentaire a mandaté Christine Côté de OPTIMUM Solutions, à se rendre en Caroline du Nord les 15 et 16 mai afin de visiter les chaînes du circuit et de relever votre compétition et prix. Un compte rendu qui vous aidera à marquer des points lors de vos rencontres avec le « *category manager* » des chaînes ciblées, vous sera transmis dès son retour. Le temps c'est de l'argent et une première rencontre bien préparée fait toute la différence! Coût : 225 \$ par entreprise.

* *Sujet à l'approbation des fonds du Programme international du Canada pour l'agriculture et l'alimentation (PICAA) d'Agriculture et Agroalimentaire Canada; ainsi que du programme Québec Export 2006, du ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec.*

Date limite d'inscription : 1^{er} Mai 2007

INSCRIPTION ET INFORMATION

Véronique Folny, Groupe Export agroalimentaire
veroniquefolny@groupeexport.ca
Tél. : (418) 861-8577 – (877) 861-8577

INFORMATION

Christine Côté, Optimum Solutions Réseau
Christine.optimum@sympatico.ca
Tél. : (418) 840-2406

Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeexport.ca

Bureau de Québec

4913, rue Lionel-Groulx, 8^e étage, bureau 23
Saint-Augustin-de-Desmaures (Québec)
Canada G3A 1V1
T (418) 861-8577 1 877 861-8577
F (418) 861-9349
infoquebec@groupeexport.ca

groupeexport.ca

Formulaire de participation



MISSION COMMERCIALE EN CAROLINE DU NORD

30 MAI AU 1 JUIN 2007

Frais de participation

Nom du participant (s): _____
Titre : _____
Entreprise : _____
Adresse : _____
Ville : _____ Prov. : _____ Code postal : _____
Téléphone : _____ Télécopieur : _____
Courriel : _____
Signature : _____

MISSION

TARIF MEMBRE (cotisation 2007 acquittée)

450,00\$ cad par entreprise - 65,00\$ cad par personne supplémentaire de l'entreprise X _____ (nb)

TARIF NON MEMBRE (Paiement par carte de crédit requis lors de l'inscription)

450.00\$ + cotisation de 575.00\$ * (34.50\$ TPS + 45.71\$ TVQ) par participant = 1 105,21\$

SERVICE COLOMBO:

Rapport sur les produits et prix de votre concurrence dans les chaînes du circuit : 225 \$

SERVICE COLOMBO ET MISSION: 595 \$

Carte de crédit : MASTER CARD VISA AMERICAN EXPRESS

Numéro de carte _____ Date d'expiration : _____

Nom du titulaire _____

Signature du titulaire: _____

Chèque ci-joint Veuillez nous facturer (Facture payable sur réception).
(Veuillez libeller votre chèque à l'ordre du Groupe Export agroalimentaire)

* Ce tarif vous donne droit à tous les avantages des membres jusqu'au 31 décembre 2007.

Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeexport.ca

Bureau de Québec

4913, rue Lionel-Groulx, 8^e étage, bureau 23
Saint-Augustin-de-Desmaures (Québec)
Canada G3A 1V1
T (418) 861-8577 1 877 861-8577
F (418) 861-9349
infoquebec@groupeexport.ca

groupeexport.ca

Formulaire de participation



Prenez note que 15 entreprises maximum pourront participer à la mission.
Réservez votre place sans tarder.

Dans le cadre de ce type d'activité, la politique d'annulation du Groupe Export ne s'applique pas.
Conséquemment, aucun remboursement ne sera accordé suite à une annulation de la part du participant puisque des frais auront été engagés

PROGRAMME DE LA MISSION

VEUILLEZ INDIQUER VOS CHOIX DE CHÂÎNES

ET RETOURNER CE FORMULAIRE

PAR TÉLÉCOPIEUR AU (418) 861-9349 À L'ATTENTION DE VÉRONIQUE FOLNY

Date	Entreprises	Choix de catégorie(s)
30 Mai 2007 AM	<input type="checkbox"/> Harris Teeter	_____ _____ _____
30 Mai 2007 PM	<input type="checkbox"/> Food Lion	_____ _____ _____
31 Mai 2007 AM	<input type="checkbox"/> Fresh Market	_____ _____ _____
31 Mai 2007 PM	<input type="checkbox"/> Lowe's Food Stores	_____ _____ _____
1 Juin 2007 AM	<input type="checkbox"/> Ingles Market	_____ _____ _____
1 Juin 2007 AM	<input type="checkbox"/> Earth Fare	_____ _____ _____

Êtes-vous intéressé à rencontrer le gérant de marque privée ? OUI NON

Avez-vous actuellement un distributeur et / ou un agent pour la région de la Caroline du Nord ?
Précisez : _____ OUI NON

Horaire du circuit sujet à changement selon la réceptivité des chaînes sollicitées.



Agriculture et
Agroalimentaire Canada

Agriculture and
Agri-Food Canada

Canada



BANQUE
NATIONALE

Agriculture, Pêcheries
et Alimentation

Québec



Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeport.ca

Bureau de Québec

4913, rue Lionel-Groulx, 8^e étage, bureau 23
Saint-Augustin-de-Desmaures (Québec)
Canada G3A 1V1
T (418) 861-8577 1 877 861-8577
F (418) 861-9349
infoquebec@groupeport.ca

groupeport.ca

Informations obligatoires



INFORMATIONS OBLIGATOIRES

VEUILLEZ COMPLÉTER CE FORMULAIRE **EN ANGLAIS** ET LE RETOURNER
EN MÊME TEMPS QUE VOTRE FORMULAIRE DE PARTICIPATION ET VOTRE SÉLECTION DE CHÂÎNES

COMPANY'S NAME:

PARTICIPANT'S NAME (S):

COMPANY'S DESCRIPTION :

PRODUCTS SPECIFICATIONS (PLEASE INCLUDE A DESCRIPTIVE PRODUCTS SHEET) :

ACTUAL CUSTOMERS IN UNITED STATES (ALL STATES):

SALES ARGUMENTS (3 TO 5 LINES) :

RETOURNER CE FORMULAIRE
PAR TÉLÉCOPIEUR AU (418) 861-9349 À L'ATTENTION DE VÉRONIQUE FOLNY

Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeexport.ca

Bureau de Québec

4913, rue Lionel-Groulx, 8^e étage, bureau 23
Saint-Augustin-de-Desmaures (Québec)
Canada G3A 1V1
T (418) 861-8577 1 877 861-8577
F (418) 861-9349
infoquebec@groupeexport.ca

groupeexport.ca

Information sommaire sur les chaînes



INFORMATION SOMMAIRE SUR LES CHAÎNES

HARRIS TEETER

701 Crestdale Rd
Matthews, NC, 28105
Tél: 704-844-3100
Web: www.harristeeter.com
Ventes annuelles : 2,6 milliards
Superficie moyenne : 45,000 pc
144 supermarchés haut de gamme

FOOD LION

2110 Executive Dr.
Salisbury, NC, 28147
Tél: 704-633-8250
Web : www.foodlion.com - www.shopbloom.com
Ventes annuelles : 12,8 Milliards
Superficie moyenne : 38,000 pc
1228 supermarchés, sous les bannières: Bloom,
A Food Lion Market et Food Lion (1223).

THE FRESH MARKET INC

628 Green Valley Rd Suite 500
Greensboro, NC, 27408
Tél: 336-272-1338
Web : www.thefreshmarket.net
Ventes annuelles : 300 millions
Superficie moyenne : 20,000 pc

LOWE'S FOOD STORES

1381 Old Mill cir
Winston Salem, NC, 27103
Tél: 336-659-0180
Web : www.lowesfoods.com
Superficie moyenne: 40 à 50,000 pc
110 supermarchés

INGLES MARKET: Ventes annuelles : 2,3 milliards,
198 supermarchés, 60,000 pc
2913 US Highway 70 West
Black Mountain, NC, 28711
Tél: 828-281-4800
Web: www.ingles-markets.com
Ventes annuelles : 2,3 milliards
Superficie moyenne : 60,000 pc
198 supermarchés
Bannières: Best Food, Ingles (194) et Sav-Mor

EARTH FARE

The Healthy supermarket
300 Ridgefield ct, Suite 318
Asheville, NC, 28806
Tél: 828-281-4800
Web: www.earthfare.com
Ventes annuelles : 120 millions
Superficie moyenne : 27,000 pc
11 épiceries

Siège social

668, Montée Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville (Québec)
Canada J3V 6B1
T (450) 461-6266 1 800 563-9767
F (450) 461-6255
info@groupeexport.ca

Bureau de Québec

4913, rue Lionel-Groulx, 8^e étage, bureau 23
Saint-Augustin-de-Desmaures (Québec)
Canada G3A 1V1
T (418) 861-8577 1 877 861-8577
F (418) 861-9349
infoquebec@groupeexport.ca

groupeexport.ca